

## Episode 3 : Une première expérience de vente au marché de Noël !

Une opportunité s'est présentée à nous ! La tenue d'un stand au marché de Noël tout un après-midi, le vendredi 10 décembre dans la salle polyvalente de notre établissement. La semaine avant l'événement, nous nous sommes préparés à travers des jeux de rôles simulant des situations de vente pouvant se passer au marché de Noël. Cet entraînement, nous a permis de réfléchir à :

- Comment convaincre un client qui hésite à acheter ou n'est pas intéressé par nos produits ? Chose qui n'est pas facile à faire ! D'où la nécessité d'avoir de **bons arguments de vente**.
- Comment gérer la caisse ? Elaborer **un journal de caisse** et prévoir de **la monnaie**.
- Comment s'organiser pour la tenue du stand afin que tout le monde puisse découvrir la vente ? En réalisant des groupes pour effectuer **des roulements**.
- Comment mettre en valeur les produits à vendre sur le stand ? En réalisant **des affiches**, en ayant **un stand attrayant**.

Le jour du marché de Noël, les visiteurs et les clients nous ont gentiment donné des conseils précieux notamment sur la taille des affiches pour qu'elles soient plus visibles.



A la fin de la journée, nous étions fiers d'avoir réussi à vendre. L'argent récolté nous permettra d'acheter les matériaux pour notre produit. Nous avons hâte de vendre cette fois-ci le notre à la foire expo de Rouen. Le chemin est encore long pour y arriver !

« Nous tenons à remercier l'APEL de nous avoir accueillis, aux clients d'être venus nous rencontrer et nous donner de précieux conseils pour le jour J. Nous remercions aussi toutes les personnes qui nous ont fabriqué des objets pour les vendre au marché de Noël. »



La première équipe de mini entrepreneurs de l'après-midi

**A bientôt pour un nouvel épisode de nos aventures.  
Ophélie et Ombeline, service administratif et RH**